



买新车送「山寨」赠品 汽车促销「套路」深 律师提醒:赠品与所售商品享有同等权益

买东西送赠品是很多商家的销售套路,抓住了消费者喜欢占便宜的心理。买车也一样,有时候车商会提出送汽车配件或精品来代替部分车价“让利”。

案例一 “原厂”导航≠出厂匹配的导航 张先生于2016年年中在广州市黄石路看中一辆奇瑞瑞虎5 SUV,因为所选的不是高配车型,下订时他听销售顾问介绍,“以2888元的优惠价加装原厂导航影音系统,就可以抵5000元的车价”。

案例二 “隐藏式”行车记录仪不是原厂货 刚拿驾照一年多的肖小姐,春节前买车时看好了店内一款作为新车“套装”赠送的行车记录仪。

称原厂件,但却出自不同制造厂的提问,销售顾问的解释是:原厂精品的供应商一般会有两三家,4S均提供质保。在厂家经营一家汽车配件供应店的刘总告诉记者,“原厂”和原车出厂不是同一概念,原车匹配出厂的配件是经过原厂出厂的检验和认可,而“原厂配件”大多出现在经销商销售环节,其检验大多为配件制造商进行的,品质和维修也大多由车商负责,得不到整车厂保障。

案例三 脚垫赠品内藏乾坤 小晨于去年11月举行的广州车展上订购了一辆东风标致408,为图省事,选车时她让经销商顺便赠送了地板脚垫,头部靠枕等小玩意。

记者调查 低劣“山寨机”当正品机来卖,这一手段虽然差劲,但却是有不良车商屡试不爽的销售套路。随着汽车事故的增多,行车记录仪是近几年“旺销”的一种汽车精品,也成为车商用来自搭售抵扣车价优惠的常用配件。

记者调查 汽车是大件商品,其售价甚至可与楼房价格一比。但在“赠品”的维权上,虽然无法可依,但消费者普遍存在“不能为了追回一只鸡而杀掉一头牛”的心理。

示这是购车赠品不能更换,而且也没写在合同内,他们不能负责任。

记者调查 记者调查车商时发现,几乎每家4S店的精品部都有汽车脚垫存在,售价从几十元到上百元不等。在购买新车的时候,车商也往往将脚垫的价格夸大两三倍,来显示“赠品的价值”。

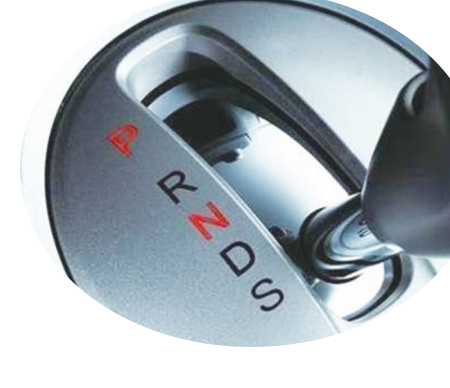
【律师说法】 赠品与所售商品应享同等权益 “赠品”真可以不讲究质量?也不在“三包”范围吗?非也。记者留意到,当前流通领域的商品质量监督管理办法有规定:“奖品、赠品等视同销售的商品。”

【业内观察】 汽车是大件商品,其售价甚至可与楼房价格一比。但在“赠品”的维权上,虽然无法可依,但消费者普遍存在“不能为了追回一只鸡而杀掉一头牛”的心理。

汽车“S”档到底该何时用

在汽车广泛进入普通家庭的同时,汽车知识的普及也显得越加重要,许多车主因为不了解汽车,日常生活中闹出许多笑话,就像对S档存在误读一样。

S档是什么? S档是汽车的运动模式,“S”是sport的缩写,许多自动挡汽车都配有S档。S档运动模式下,变速箱可以自由换挡,但换挡时机会延迟,使发动机在高转速上保持较长时间,使汽车在较长时间内低档位高转速运行,进而获得较大的扭力输出和加速度。



弯时侧倾会减小,刹车也不怎么点头。当然,S档模式下舒适性就差一些。

S档什么时候用呢? S档的问题在于油耗会高很多,因为长时间低档补油。D档比起S档更省油,但是动力就没那么直接,S档比较多人用在超车上,超完车再换回D档。

S档使用时应注意什么? 从油耗上看,因为高转速时喷油量加大,S档模式的油耗比普通模式多很多。比如平时D档下的油耗在百公里10L左右,而S档模式下的瞬间油耗则会达到12L甚至13L。

汽车开多久卖掉最划算 汽车在出手时,价值会受到很多因素的影响,比如说行驶里程数和年限,还有车况。我们可以利用这个方法来计算汽车的折旧率:当汽车开满三年之后,就在裸车的价格上折旧55%。

建行2019广元第15届春季汽车展

时间: 2019年4月19-21日 地点: 广元澳源体育中心外广场

- 购车优惠多, 多达4万元 ● 购车赠送高达1万元大礼包 ● 金顺汽车现场派送1000份精美礼品

主办: 广元日报社 承办: 广元市广思传媒有限公司 协办: 广元市大蜀道体育产业有限公司

要买车 找建行

